

**PENGARUH *BRAND IMAGE*, HARGA DAN  
*WORD OF MOUTH (WOM)* TERHADAP  
KEPUTUSAN PEMBELIAN MOTOR  
MATIC HONDA**

**SKRIPSI**

**DIAJUKAN UNTUK MELENGKAPI TUGAS-TUGAS DAN MEMENUHI  
SALAH SATU SYARAT GUNA MEMPEROLEH GELAR SARJANA  
MANAJEMEN**



**UNIVERSITAS BINANIAGA  
INDONESIA**

**ARY  
NPM. S1-0218.083**

**PROGAM STUDI SARJANA MANAJEMEN  
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS  
UNIVERSITAS BINANIAGA INDONESIA  
2024**

**PROGRAM STUDI SARJANA MANAJEMEN  
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS  
UNIVERSITAS BINANIAGA INDONESIA**

---

**PERSETUJUAN SKRIPSI**

**Nama : ARY**

**NPM : S1-0218.083**

**JUDUL : PENGARUH *BRAND IMAGE*, HARGA,  
DAN *WORD OF MOUTH (WOM)*  
TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN  
MOTOR MATIC HONDA**

**Tim Penguji  
Dosen Pembimbing**

(Caslam, SE., M.M)

**Dosen Penguji I**

**Dosen Penguji II**

(Yustiana Wardhani, S.Hut., M.M) (Vera Clara Simanjuntak, S.Sos., M.M)

**Mengetahui :**

**Ketua Prodi**

**DEKAN**

(Yustiana Wardhani, S.Hut., M.M)

(Yustiana Wardhani, S.Hut., M.M)

## KATA PENGANTAR

Puji syukur penulis panjatkan kehadirat Tuhan yang Maha Esa, karena dengan izin-Nya sehingga penulisan Skripsi dengan judul “**PENGARUH BRAND IMAGE, HARGA DAN WORD OF MOUTH (WOM) TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN MOTOR MATIC HONDA**”. Skripsi ini disusun Guna memenuhi salah satu persyaratan dalam menyelesaikan studi pada Program Studi Manajemen, Program Sarjana Universitas Binaniaga Indonesia.

Peneliti menyadari bahwa tidak ada suatu karya manusia yang sempurna terutama karena terbatasnya kemampuan serta pengetahuan yang peneliti miliki. Untuk itu peneliti sangat mengharapkan kritik dan saran dari semua pihak supaya penyajian tulisan di masa yang akan datang bisa jauh lebih baik lagi.

Pada kesempatan ini penulis mengucapkan terima kasih dan penghargaan yang setinggi-tingginya atas bantuan dan bimbingan yang diberikan. Peneliti berterimakasih kepada:

1. Bapak Dr. Ismulyana Djan, SE., MM. ; selaku Rektor Universitas Binaniaga Indonesia.
2. Bapak Dr. Yuli Anwar, SE., M.Ak selaku Wakil Rektor I, Bapak Dedy Mulyadi, S.Si., M.Kom selaku Wakil Rektor II dan Ibu Yustiana Wardhani, S.Hut., MM selaku Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Binaniaga Indonesia.
3. Ibu Yustiana Wardhani, S.Hut., MM. ; selaku Ketua Program Studi Manajemen Program Sarjana.
4. Bapak Caslam, SE., MM selaku dosen pembimbing yang telah membimbing

dengan sabar, iklas, memberikan arahan dan motivasi tehadap peneliti.

5. Bapak/Ibu dosen serta staff administrasi Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Binaniaga Indonesia yang telah memberikan ilmu dan pelayanan yang sangat baik kepada penulis.
  6. Kedua orangtua saya Bp. Iwandi Muchtar dan Ibu Tenih Wisudhi yang selalu mendoakan, memberi dukungan, semangat dan motivasi yang tiada henti.
  7. Kepada pacar saya Yulianti yang selalu memberi semangat dan dukungan dalam mengerjakan proposal ini.
  8. Rekan-rekan mahasiswa Angkatan 2018 Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Binaniaga Indonesia atas kebersamaannya selama ini.
  9. Rekan-rekan PT. MULIA RAYA AGRIJAYA yang telah membantu dan memberikan motivasi untuk peneliti dalam menyelesaikan proposal.
- Akhirnya, penulis berharap semoga skripsi ini bermanfaat bagi banyak pihak terutama bagi penulis sendiri dalam rangka pengembangan Pendidikan di masa kini dan masa yang akan datang.

Bogor, 18 Januari 2024

Peneliti

## **DAFTAR ISI**

LEMBAR JUDUL.....	i
LEMBAR PENGESAHAN.....	ii
KATA PENGANTAR.....	iii
DAFTAR ISI .....	v
DAFTAR TABEL .....	viii
DAFTAR GAMBAR.....	x
DAFTAR LAMPIRAN .....	xi
BAB 1 PENDAHULUAN.....	1
A. Latar Belakang.....	1
B. Identifikasi Masalah.....	7
C. Batasan Masalah .....	7
D. Rumusan Masalah.....	8
E. Tujuan Penelitian .....	8
F. Manfaat Penelitian.....	9
G. Sistematika Penulisan .....	10
BAB II TINJAUAN PUSTAKA .....	11
A. Pengertian Manajemen Pemasaran.....	11
B. Pemasaran .....	12
C. Bauran Pemasaran.....	14
D. Brand Image .....	16
E. Harga.....	24

F. Word Of Mouth .....	37
G. Keputusan pembelian .....	48
H. Penelitian Terdahulu.....	60
I. Kerangka Pemikiran.....	67
J. Hipotesis .....	68
<b>BAB III METODOLOGI PENELITIAN .....</b>	<b>73</b>
A. Metode Penelitian .....	73
B. Lokasi dan Waktu Penelitian .....	73
C. Populasi dan Sampel.....	74
D. Variabel dan Pengukurannya .....	76
E. Operasional Variabel.....	78
F. Jenis dan Sumber data .....	81
G. Metode Analisis Data .....	83
<b>BAB IV HASIL DAN PEMBAHASAN .....</b>	<b>96</b>
A. Gambaran Umum Perusahaan .....	96
B. Profil Responden.....	98
C. Uji Validitas & Realibilitas.....	102
D. Uji Asumsi Klasik.....	110
E. Analisis Statistik Deskriptif .....	119
F. Hasil Uji Linear Berganda .....	124
G. Analisis Kolerasi .....	127
H. Uji Hipotesi .....	128
I. Analisis Koefisien Determinasi.....	133
J. Pembahasan .....	135

BAB V KESIMPULAN DAN SARAN .....	140
A. Kesimpulan .....	140
B. Saran .....	141
DAFTAR PUSTAKA.....	144
LAMPIRAN .....	148

## DAFTAR TABEL

	Halaman
Tabel 1 Perbandingan Data Penjualan 5 Merek Matic Pada Tahun 2018 - 2022.....	5
Tabel 2 Perbandingan Data Penjualan 5 Merek Matic Pada Tahun 2018 - 2022 .....	6
Tabel 3 Penelitian Terdahulu.....	60
Tabel 4 Operasional Variabel .....	78
Tabel 5 Skala Likert .....	83
Tabel 6 Pedoman interpretasi "r" <i>product moment</i> .....	90
Tabel 7 Interpretasi Koefisien Korelasi .....	91
Tabel 8 Profil Responden Berdasarkan Jenis Kelamin .....	98
Tabel 9 Profil Responden Berdasarkan Usia .....	99
Tabel 10 Profil Responden Berdasarkan Pekerjaan.....	100
Tabel 11 Profil Responden Pendapatan.....	100
Tabel 12 Profil Responden Berdasarkan Lama Penggunaan Produk .....	101
Tabel 13 Uji Validitas Variabel Brand Image (X1) .....	103
Tabel 14 Uji Validitas Variabel Harga (X2) .....	104
Tabel 15 Uji Validitas Variabel Word Of Mouth (X3) .....	105
Tabel 16 Uji Validitas Variabel Keputusan Pembelian (Y) .....	106
Tabel 17 Uji Reliabilitas Variabel Brand Image (X1).....	108
Tabel 18 Uji Reliabilitas Variabel Harga (X2).....	108
Tabel 19 Uji Reliabilitas Variabel Word Of Mouth (X3) .....	109
Tabel 20 Uji Reliabilitas Variabel Keputusan Pembelian (Y) .....	109
Tabel 21 Uji Hasil Uji Normalitas.....	111
Tabel 22 Hasil Uji Multikolinieritas.....	113

Tabel 23 Hasil Uji Heterokedastisitas .....	115
Tabel 24 Uji Linearitas Brand Image (X1).....	117
Tabel 25 Uji Linearitas Harga (X2).....	118
Tabel 26 Uji Linearitas Word Of Mouth (X3) .....	118
Tabel 27 Indeks Jawaban Responden.....	121
Tabel 28 Indeks Jawaban Responden Variabel Brand image .....	121
Tabel 29 Indeks Jawaban Responden Variabel Harga .....	122
Tabel 30 Indeks Jawaban Responden Variabel Word Of Mouth .....	123
Tabel 31 Indeks Jawaban Responden Variabel Keputusan pembelian .....	124
Tabel 32 Hasil Uji Regresi Linear Berganda .....	125
Tabel 33 Interpretasi Koefisien Korelasi .....	127
Tabel 34 Hasil Uji Kolerasi.....	127
Tabel 35 Hasil Uji Simultan .....	129
Tabel 36 Hasil Uji Parsial.....	132
Tabel 37 Hasil Koefisien Determinasi.....	134

## **DAFTAR GAMBAR**

Halaman

Gambar 1 Kerangka Pemikiran ..... 67

Gambar 2 Struktur Organisasi PT. ASTRA HONDA MOTOR ..... 97

## **DAFTAR LAMPIRAN**

	Halaman
Lampiran 1 Kuesioner .....	148
Lampiran 2 Hasil Uji Validitas .....	154
Lampiran 3 Hasil Uji Realbilitas .....	163
Lampiran 4 Tabulansi Data Mentah .....	166
Lampiran 5 Output Hasil SPSS .....	177
Lampiran 6 Output Hasil Uji Regresi Linear Berganda dan Analisi korelasi .....	180
Lampiran 7 Hasil Uji Hipotesis dan Koefisien Determinasi .....	181
Lampiran 8 Tabel F .....	182
Lampiran 8 Tabel T .....	193