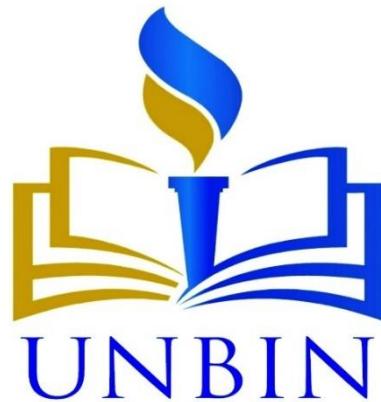


PENGARUH *GREEN PRODUCT* DAN *GREEN PROMOTION* TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN PADA PRODUK STARBUCKS

SKRIPSI

**DIAJUKAN UNTUK MELENGKAPI TUGAS-TUGAS DAN MEMENUHI
SALAH SATU SYARAT MEMPEROLEH GELAR SARJANA
MANAJEMEN**



KHAIRUNNISA RUHIYAT

NPM S1 0219203

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN PROGRAM SARJANA
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
UNIVERSITAS BINANIAGA INDONESIA**

2024

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN PROGRAM SARJANA
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
UNIVERSITAS BINANIAGA INDONESIA**

PENGESAHAN SKRIPSI

Nama : Khairunnisa Ruhiyat

NPM : S1 - 0219203

**Judul : Pengaruh *Green Product* dan *Green Promotion*
Terhadap Keputusan Pembelian Pada Produk
Starbucks di Kota Bogor.**

**Tim Penguji
Dosen Pembimbing**

Syarief Gerald Prasetya, S.E., M.M., M.Si., M.Ak.

Dosen Penguji I

Dosen Penguji II

Sumardjono, S.E., M.M.

Wartoyo Hadi, S.E., M.M.

Ketua Prodi

Mengetahui:

DEKAN

Yustiana Wardhani, S.Hut., M.M. Yustiana Wardhani, S.Hut., M.M.

KATA PENGANTAR

Alhamdulillah puji dan syukur penulis ucapkan kepada Allah Swt yang Maha Pengasih lagi Maha Penyayang, atas ridhanya penulis dapat menyelesaikan penyusunan skripsi ini dengan judul “**PENGARUH GREEN PRODUCT DAN GREEN PROMOTION TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN PADA PRODUK STARBUCKS DI KOTA BOGOR**”.

Penulis menyadari bahwa penulisan ini tidak dapat terselesaikan tanpa dukungan dari berbagai pihak baik moril maupun materil. Oleh karena itu, penulis ingin menyampaikan ucapan terima kasih kepada semua pihak yang telah membantu dalam penyusunan skripsi ini terutama kepada :

1. Allah SWT yang telah melimpahkan rahmat, berkah dan karunia-Nya dengan memberikan kelancaran dalam penyusunan skripsi ini sehingga dapat diselesaikan dengan waktu yang diharapkan.
2. Bapak Dr. Ismulyana Djan, S.E., M.M., selaku Rektor Universitas Binaniaga Indonesia Bogor.
3. Bapak Dr. Yuli Anwar, S.E., M.Ak., selaku Wakil Rektor I Universitas Binaniaga Indonesia dan Bapak Dedy Mulyadi, S.Si, M.Kom., selaku Wakil Rektor II Universitas Binaniaga Indonesia.
4. Ibu Yustiana Wardhani, S. Hut., M.M., selaku Dekan Fakultas Ilmu Ekonomi dan Bisnis Universitas Binaniaga Indonesia.

5. Bapak Syarief Gerald Prasetya, S.E., M.M., M.Si. M.Ak selaku Dosen Pembimbing yang telah mengarahkan dan membimbing penulis sampai dengan selesainya skripsi ini.
6. Kepada Bapak saya Alm. Ruhiyat yang telah melihat perjuangan saya sampai saat ini.
7. Kepada keluarga tercinta yang telah memberikan segenap kasih saya dan do'a yang tidak pernah terputus semasa jalannya perkuliahan ini.
8. Kepada teman seperjuangan Zidane, Dino, Ryan, Bili, Siti Samirah, Shafira Rania, Ainun Sekarwati, Ariningtias dan Zara Nabila yang telah bersedia mendengarkan keluh kesah dan memberikan semangat serta motivasi dalam proses penyusunan hingga akhir pengerajan skripsi.
9. Kepada Firli Rachmatie, Ainun Dalillah, Annisa Silviany, Endang Permana, Citra Sahrani, Pramadita Aulia dan Risma Yuliane yang telah memberikan dukungan semangat dan pengaruh positif, memberikan motivasi dan inspirasi kepada penulis melalui karya-karyanya.
10. Kepada Kucing-kucing saya Abu, Anis, Baron, Vivi, Sansan, Obob yang telah menemani saat proses pengerajan skripsi.

Penulis menyadari bahwa proposal skripsi ini masih jauh dari sempurna dikarenakan terbatasnya pengalaman dan pengetahuan yang dimiliki penulis. Oleh karena itu, peneliti mengharapkan segala bentuk saran serta masukan bahkan kritik yang membangun dari berbagai pihak. Semoga proposal skripsi ini dapat bermanfaat bagi para pembaca dan semua pihak khususnya dalam bidang

manajemen pemasaran. Akhir kata, semoga proposal skripsi ini dapat bermanfaat bagi saya, maupun pihak-pihak yang berkepentingan.

Bogor, Februari 2024

Khairunnisa Ruhiyat

DAFTAR ISI

KATA PENGANTAR	iii
DAFTAR ISI	vi
DAFTAR TABEL	viii
DAFTAR GAMBAR	x
DAFTAR LAMPIRAN	xi
BAB I PENDAHULUAN	1
A. Latar Belakang	1
B. Identifikasi Masalah	11
C. Batasan masalah	12
D. Rumusan masalah	13
E. Tujuan Penelitian	13
F. Manfaat Penelitian	14
G. Sistematika Penulisan	14
BAB II TINJAUAN PUSTAKA	17
A. Kajian Teori	17
B. Penelitian Terdahulu	27
C. Kerangka Berfikir	36
D. Hipotesis	37
BAB III METODE PENELITIAN	41
A. Metode Penelitian	41
B. Subjek dan Objek Penelitian	42
C. Variabel Penelitian dan Operasional Variabel	42
D. Populasi dan Sampel	44
E. Metode Pengumpulan Data	46
F. Metode Analisa Data	47
BAB IV HASIL DAN PEMBAHASAN	61
A. Gambaran Umum Objek Penelitian	61
B. Profil Responden	62

C. Analisis Data	65
D. Pembahasan.....	90
BAB V KESIMPULAN DAN SARAN	94
A. Kesimpulan	94
B. Saran.....	95
DAFTAR PUSTAKA.....	96
LAMPIRAN.....	99

DAFTAR TABEL

Tabel 1 Hasil Pra-survei variabel Green Product	8
Tabel 2 Hasil Pra-survei variabel Green Promotion	9
Tabel 3 Hasil Pra-Survei variabel Keputusan Pembelian	10
Tabel 4 Penelitian Terdahulu.....	27
Tabel 5 Operasional Variabel	43
Tabel 6 Skala Likert	48
Tabel 7 Interpretasi Koefisien Korelasi.....	56
Tabel 8 Profil Responden Berdasarkan Jenis Kelamin	62
Tabel 9 Profil Responden Berdasarkan Usia.....	63
Tabel 10 Profil Responden Berdasarkan Pekerjaan	63
Tabel 11 Profil Responden Berdasarkan Membeli Produk Starbucks	64
Tabel 12 Uji Validitas Terhadap Indikator Variabel KP	65
Tabel 13 Uji Validitas Terhadap Indikator Variabel GP	66
Tabel 14 Uji Validitas Terhadap Indikator Variabel GPR	67
Tabel 15 Uji Reliabilitas Terhadap Indikator Variabel KP (Y)	68
Tabel 16 Uji Reliabilitas Terhadap Indikator Variabel GP (X1)	68
Tabel 17 Uji Reliabilitas Terhadap Indikator Variabel GPR (X2).....	69
Tabel 18 Rentang Skala Jawaban Indikator Responden	70
Tabel 19 Hasil Analisis Deskriptif	70
Tabel 20 Indeks Jawaban Responden Indikator Variabel KP	71
Tabel 21 Indeks Jawaban Responden Indikator Variabel GP.....	74
Tabel 22 Indeks Jawaban Responden Indikator Variabel GPR	77

Tabel 23 Hasil Uji Multikolonieritas.....	81
Tabel 24 Hasil Uji Heterokedastisitas	82
Tabel 25 Hasil Uji Linearitas Green Product Terhadap Keputusan Pembelian	83
Tabel 26 Hasil Uji Linearitas Green Promotion Terhadap Keputusan Pembelian	84
Tabel 27 Hasil Uji Analisis Koefisien Korelasi	85
Tabel 28 Hasil Uji Analisis Regresi Linier Berganda	86
Tabel 29 Hasil Uji Parsial (Uji t).....	87
Tabel 30 Hasil Uji Simultan (Uji F).....	88
Tabel 31 Hasil Analisis Koefisien Determinasi (R2)	89

DAFTAR GAMBAR

Gambar 1 Program Starbucks	4
Gambar 2 Tumbler Day.....	4
Gambar 3 Data Pendapatan Starbucks Tahun 2017-2020.....	7
Gambar 4 Tahapan Keputusan Pembelian	24
Gambar 5 Kerangka Berpikir	37
Gambar 6 Grafik Hasil Uji Normalitas	81

DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran 1 KUESIONER PENELITIAN	99
Lampiran 2 Tabulasi Data Mentah Uji Validitas dan Uji Reliabilitas	104
Lampiran 3 Hasil Output SPSS Uji Validitas.....	107
Lampiran 4 Hasil Output SPSS Uji Reliabilitas	111
Lampiran 5 Hasil Output SPSS Distribusi Frekuensi Profil Responden	112
Lampiran 6 Tabulasi Data Mentah Kuesioner 100 Responden.....	113
Lampiran 7 Hasil Output Analisis Deskriptif SPSS.....	121
Lampiran 8 Hasil Output SPSS Distribusi Frekuensi Jawaban Variabel	121
Lampiran 9 Hasil Output SPSS Uji Normalitas.....	129
Lampiran 10 Hasil Output SPSS Uji Multikolonieritas.....	129
Lampiran 11 Hasil Output SPSS Uji Heterokedastisitas	129
Lampiran 12 Hasil Output SPSS Uji Linearitas.....	130
Lampiran 13 Hasil Output SPSS Uji Koefisien Korelasi	131
Lampiran 14 Hasil Output SPSS Uji Analisis Regresi Linier Berganda dan Uji Parsial (t).....	131
Lampiran 15 Hasil Output SPSS Uji Simultan (F)	131
Lampiran 16 Hasil Output SPSS Uji Koefisien Determinasi (R ²)	132
Lampiran 17 Tabel t	132
Lampiran 18 Tabel F	140
Lampiran 19 Tabel t Product Moment	150