

**”PENGARUH INOVASI PRODUK, KUALITAS PRODUK DAN HARGA
TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN”**

(Studi Pada *B'steak Grill And Pancake Bogor*)

SKRIPSI

**DIAJUKAN UNTUK MELENGKAPI TUGAS-TUGAS DAN MEMENUHI
SALAH SATU SYARAT GUNA MEMPEROLEH GELAR SARJANA
MANAJEMEN**

OLEH

ASTI NUR RIKA

NPM : S1-0215-171



**PROGRAM STUDI STRATA-1 MANAJEMEN
SEKOLAH TINGGI ILMU EKONOMI BINANIAGA
BOGOR**

2019

PROGRAM STUDI STRATA-1 MANAJEMEN
SEKOLAH TINGGI ILMU EKONOMI BINANIAGA

PENGESAHAN SKRIPSI

JUDUL : **PENGARUH INOVASI PRODUK, KUALITAS PRODUK DAN HARGA TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN (STUDI PADA B'STEAK GRILL AND PANCAKE BOGOR)**

OLEH : ASTI NUR RIKA

NPM : S1-0215.171

PEMBIMBING I

PEMBIMBING II

(**SUMARDJONO.,SE.,MM.**) (**VERA CLARA SIMANJUNTAK, S.Sos., MM.**)

PENGUJI I

PENGUJI II

(**Dr.ISMULYANA DJAN,SE.,MM.**) (**DEDY MULYADI,S.Si.,M.Kom.**)

BOGOR, OKTOBER 2019

KETUA
SEKOLAH TINGGI ILMU EKONOMI BINANIAGA BOGOR

(**Dr.ISMULYANA DJAN,SE.,MM.**)

ABSTRAK

Asti Nur Rika: PENGARUH INOVASI PRODUK, KUALITAS PRODUK, DAN HARGA TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN (STUDI PADA *B'STEAK GRIL AND PANCAKE BOGOR*).

Tujuan Penelitian ini adalah untuk mengetahui bagaimana pengaruh inovasi produk, kualitas produk, dan harga terhadap keputusan pembelian.

Penelitian ini menggunakan pendekatan kuantitatif dengan mengumpulkan data melalui metode *survey*. Populasi dalam penelitian ini adalah konsumen *B'Steak Grill and Pancake Bogor*. Teknik pengambilan sampel menggunakan metode *purposive sampling* dengan kriteria konsumen *B'Steak Grill and Pancake Bogor* yang pernah melakukan pembelian atau berkunjung ke *B'Steak Grill and Pancake Bogor*. Sampel berjumlah 200 responden dengan teknik menggunakan kuesioner. Teknik analisis data dalam penelitian ini menggunakan teknik analisis model persamaan struktural.

Hasil penelitian ini menunjukkan bahwa : (1) Inovasi produk tidak berpengaruh dan tidak signifikan terhadap keputusan pembelian. Kesimpulan tersebut berdasarkan nilai *critical ratio* sebesar $0,553 < 1,967$ atau $0,580$ pada nilai p; (2) Kualitas produk tidak berpengaruh dan tidak signifikan terhadap keputusan pembelian. Kesimpulan tersebut berdasarkan nilai *critical ratio* sebesar $1,443 < 1,967$ atau $0,149$ pada nilai p; (3) Harga berpengaruh positif dan signifikan terhadap keputusan pembelian. Kesimpulan tersebut berdasarkan nilai *critical ratio* sebesar $3,769 > 1,967$ atau terdapat tanda *** pada nilai p.

Kata kunci : Inovasi Produk, Kualitas Produk, Harga, Keputusan Pembelian.

KATA PENGANTAR

Alhamdulillah, Puji Syukur penulis panjatkan kepada ALLAH SWT, atau segala rahmat dan petunjuk-Nya sehingga penulis dapat menyelesaikan skripsi ini yang berjudul *"PENGARUH INOVASI PRODUK, KUALITAS PRODUK DAN HARGA TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN (Studi pada B'Steak Grill and Pancake Bogor)"*

Adapun dari penulisan skripsi ini adalah syarat akademis untuk menyelesaikan dan mendapatkan gelar sarjana ekonomi jurusan manajemen di STIE Binaniaga Bogor.

Tidak sedikit masalah yang penulis hadapi yang menjadi hambatan dalam menyelesaikan skripsi ini, hal ini dikarenakan hambatan keterbatasan kemampuan yang penulis miliki, namun atas bantuan dan dukungan dari berbagai pihak, akhirnya penulis dapat menyelesaikan skripsi ini.

Penulis menyadari bahwa skripsi ini masih sangat jauh dari kesempurnaan, oleh karena itu penulis sangat mengharapkan kritik dan saran dari pembaca. Pada kesempatan ini, penulis menyampaikan rasa terimakasih yang sebesar-besarnya kepada semua pihak yang telah memberikan bantuan dan dukungan dalam penulisan skripsi ini, untuk itu penulis mengucapkan terima kasih kepada :

1. Bapak Dr.Ismulyana Djan,SE.,MM, Selaku ketua STIE Binaniaga Bogor.
2. Ibu Yustiana Wardhani.,S.HUT.,MM, Selaku wakil ketua STIE Binaniaga Bogor.

3. Bapak Sumardjono.,SE.,MM, Selaku Dosen Pembimbing pertama STIE Binaniaga Bogor.
4. Ibu Vera Clara S.,S.Sos.,MM, Selaku Dosen Pembimbing kedua STIE Binaniaga Bogor.
5. Ibu Ade Maryani tercinta yang telah melahirkan, merawat, mendidik, memberikan motivasi, sekaligus menjadi teman.
6. Seluruh anggota keluarga yang telah memberikan motivasi dan dorongan dalam penyelesaian skripsi.
7. Seluruh dosen dan staff STIE Binaniaga yang telah membantu selama proses perkuliahan.
8. Seluruh Responden yang telah meluangkan waktunya untuk mengisi kuesioner penelitian ini.
9. Seluruh Rekan mahasiswa STIE Binaniaga yang yang telah memberikan dukungan dan inspirasi untuk saya dalam penulisan dan penyelesaian skripsi ini.
10. Seluruh pihak yang tidak dapat disebutkan satu persatu yang telah membantu penyusunan skripsi ini.

Akhir kata penulis berharap semoga skripsi yang dibuat ini bagi penulis khususnya dan juga bagi pembaca umumnya dapat bermanfaat.

Bogor, Oktober 2019

Penulis

Asti Nur Rika
NPM. S1-021517

DAFTAR ISI

Halaman

JUDUL	i
HALAMAN PENGESAHAN	ii
ABSTRAK	iii
KATA PENGANTAR	iv
DAFTAR ISI	vi
DAFTAR TABEL	ix
DAFTAR GAMBAR	xii
DAFTAR LAMPIRAN	xiv
BAB I PENDAHULUAN	1
A. Latar Belakang Masalah	1
B. Identifikasi Masalah	12
C. Batasan Masalah	13
D. Rumusan Masalah	14
E. Tujuan Penelitian	15
F. Manfaat Penelitian	15
G. Sistematika Penulisan.....	16

BAB II TINJAUAN PUSTAKA	18
A. Landasan Teori	18
1. Inovasi Produk	18
2. Kualitas Produk	21
3. Harga	26
4. Keputusan Pembelian	34
B. Penelitian Terdahulu	46
C. Kerangka Pemikiran	49
D. Hipotesis	49
BAB III METODELOGI PENELITIAN	50
A. Metode Penelitian	50
B. Variabel dan Pengukuran	51
C. Operasional Variabel	52
D. Populasi dan Sampel	56
E. Teknik Pengumpulan Data	58
F. Instrumen Penelitian	58
G. Metode Pengambilan Data	59
H. Metode Analisis Data	59
BAB IV ANALISIS DAN PEMBAHASAN	73
A. Gambaran Umum Objek Penelitian	73
B. Karakteristik Responden	75

C. Deskripsi Data	80
D. Pengujian Hipotesis	120
E. Pembahasan	121
BAB V KESIMPULAN DAN SARAN	126
A. Kesimpulan	126
B. Saran	127
DAFTAR PUSTAKA	130
LAMPIRAN	134

DAFTAR TABEL

	Halaman
Tabel 1 Daftar Pesaing Restoran <i>Steak</i> di Kota Bogor	9
Tabel 2 Data Penjualan <i>B'Steak Grill and Pancake</i>	11
Tabel 3 Penelitian Terdahulu	46
Tabel 4 Operasional Variabel	54
Tabel 5 Metode Pengambilan Data	59
Tabel 6 Simbol-Simbol <i>SEM</i>	72
Tabel 7 Klasifikasi Responden Berdasarkan Jenis Kelamin	76
Tabel 8 Klasifikasi Responden Berdasarkan Usia	77
Tabel 9 Klasifikasi Responden Berdasarkan Pekerjaan	78
Tabel 10 Klasifikasi Responden Berdasarkan Pendapatan	79
Tabel 11 Hasil Analisis Statistik Deskriptif Inovasi Produk	81
Tabel 12 Hasil Analisis Statistik Deskriptif Kualitas Produk	81
Tabel 13 Hasil Analisis Statistik Deskriptif Harga	82
Tabel 14 Hasil Analisis Statistik Deskriptif Keputusan Pembelian	83
Tabel 15 Tanggapan Responden Terhadap Variabel Inovasi Produk	84

Tabel 16 Tanggapan Responden Terhadap Variabel Kualitas Produk	85
Tabel 17 Tanggapan Responden Terhadap Variabel Harga	86
Tabel 18 Tanggapan Responden Terhadap Variabel Keputusan Pembelian	87
Tabel 19 Hasil <i>Output Model_1 CFA</i> Konstruk Eksogen Inovasi Produk	90
Tabel 20 Hasil Pengujian <i>Model_1 CFA</i> Konstruk Eksogen Inovasi Produk	91
Tabel 21 Hasil <i>Output Modification Indices Model_2 CFA</i> Konstruk Eksogen Kualitas Produk	93
Tabel 22 Hasil <i>Output Model_3 CFA</i> Konstruk Eksogen Kualitas Produk	94
Tabel 23 Hasil Pengujian <i>Model_3 CFA</i> Konstruk Eksogen Kualitas Produk	95
Tabel 24 Hasil <i>Output Model_4 CFA</i> Konstruk Eksogen Harga	97
Tabel 25 Hasil Pengujian <i>Model_4 CFA</i> Konstruk Eksogen Harga	98
Tabel 26 Hasil <i>Output Model_5 CFA</i> Konstruk Endogen Keputusan Pembelian	100
Tabel 27 Hasil Pengujian <i>Model_5 CFA</i> Konstruk Endogen Keputusan Pembelian	101
Tabel 28 Hasil <i>Output Model_6 CFA</i> Konstruk Eksogen	103
Tabel 29 Hasil Pengujian <i>Model_6 CFA</i> Konstruk Eksogen.....	104
Tabel 30 Hasil <i>Output Modification Indices Full Model_1</i>	106
Tabel 31 Hasil <i>Output Full Model_2</i> Setelah <i>Modification Indices</i>	108
Tabel 32 Hasil Pengujian <i>Model_2</i>	110

Tabel 33 Evaluasi <i>Outlier</i>	114
Tabel 34 Hasil <i>Output</i> Uji Normalitas	115
Tabel 35 Hasil <i>Output</i> dengan Prosedur <i>Bootstrap</i>	116
Tabel 36 Perbandingan <i>SE Bootstrap</i> dengan <i>SE ML</i>	117
Tabel 37 Hasil Uji Reliabilitas Konstruk	118
Tabel 38 Korelasi Antar Konstruk dan Akar Kuadrat <i>AVE</i>	119

DAFTAR GAMBAR

Halaman

Gambar 1 Tahap Proses Keputusan Pembelian.....	42
Gambar 2 Kerangka Pemikiran	49
Gambar 3 Model Persamaan Struktural	62
Gambar 4 Interior depan <i>B'Steak Grill and Pancake</i> Bogor	73
Gambar 5 Makanan dan Minuman <i>B'Steak Grill and Pancake</i> Bogor	74
Gambar 6 Profil Responden Berdasarkan Jenis Kelamin	76
Gambar 7 Profil Responden Berdasarkan Usia	77
Gambar 8 Profil Responden Berdasarkan Pekerjaan	78
Gambar 9 Profil Responden Berdasarkan Pendapatan	80
Gambar 10 Tanggapan Responden Terhadap Inovasi Produk	85
Gambar 11 Tanggapan Responden Terhadap Kualitas Produk	86
Gambar 12 Tanggapan Responden Terhadap Harga	87
Gambar 13 Tanggapan Responden Terhadap Keputusan Pembelian	88
Gambar 14 Model 1_CFA Konstruk Eksogen Inovasi Produk	89
Gambar 15 Model 2_CFA Konstruk Eksogen Kualitas Produk	92

Gambar 16 Model 3_CFA Konstruk Eksogen Kualitas Produk	93
Gambar 17 Model 4_CFA Konstruk Eksogen Harga	96
Gambar 18 Model 5_CFA Konstruk Endogen Keputusan Pembelian	99
Gambar 19 Model 6_CFA Konstruk Eksogen	102
Gambar 20 <i>Full Model_1</i>	105
Gambar 21 <i>Full Model_2</i>	107
Gambar 22 Hasil <i>Structural Equation Modelling</i> Modifikasi Model	111
Gambar 23 Koefisien Regresi <i>Full Model_2</i>	112

DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran 1 Kuesioner Penelitian

Lampiran 2 Data Penelitian