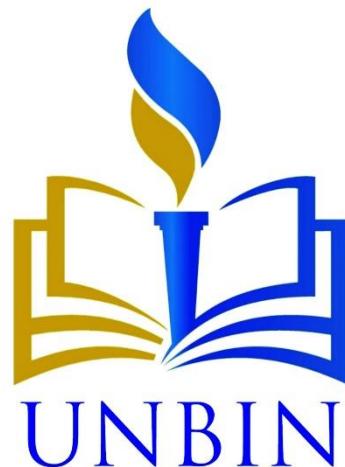


**PENGARUH PROMOSI, KUALITAS PRODUK DAN KUALITAS
PELAYANAN TERHADAP KEPUASAN PELANGGAN PRODUK
IPHONE DI RENAN *STORE* CABANG BOGOR**

SKRIPSI

**DIAJUKAN UNTUK MELENGKAPI TUGAS-TUGAS DAN MEMENUHI
SALAH SATU SYARAT GUNA MEMPEROLEH GELAR SARJANA**

MANAJEMEN



ANITA PURNAMA SARI

NPM S10219051

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN PROGRAM SARJANA
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
UNIVERSITAS BINANIAGA INDONESIA**

2023

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN PROGRAM SARJANA
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
UNIVERSITAS BINANIAGA INDONESIA**

PENGESAHAN SKRIPSI

NAMA : Anita Purnama Sari

NPM : S10219051

JUDUL : PENGARUH PROMOSI, KUALITAS PRODUK DAN KUALITAS PELAYANAN TERHADAP KEPUASAN PELANGGAN PRODUK IPHONE DI RENAN *STORE* CABANG BOGOR

Disetujui :

Dosen Pembimbing

Dedy Mulyadi, S.Si., M.Kom

Dosen Pengaji I

Dosen Pengaji II

Yustiana Wardhani, S.Hut., M.M

Vera Clara S., S.Sos, M.M

Mengetahui :

Ketua Prodi

DEKAN

Yustiana Wardhani, S.Hut., M.M

Yustiana Wardhani, S.Hut., M.M

KATA PENGANTAR

Dengan memanjatkan puji dan syukur kita panjatkan kepada kehadirat Allah SWT, karena atas rahmat serta karunia-nya peneliti berhasil menyelesaikan skripsi, guna melengkapi persyaratan untuk mendapatkan gelar sarjana manajemen. Dalam kesempatan ini, peneliti mengucapkan terimakasih yang sebesar-besarnya kepada :

1. Bapak Dr. Ismulyana Djan, SE.,MM. Selaku Rektor Universitas Binaniaga Indonesia.
2. Bapak Dr.Yuli Anwar, SE.,M.Ak Selaku Wakil Rektor I Universitas Binaniaga Indonesia.
3. Bapak Dedy Mulyadi,S.Si.,M.Kom Selaku Wakil Rektor II Universitas Binaniaga Indonesia.
4. Ibu Yustiana Wardhani,S.Hut.,MM Selaku Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Binaniaga Indonesia.
5. Bapak Dedy Mulyadi,S.Si.,M.Kom Selaku Pembimbing , yang telah banyak membantu peneliti dalam menyelesaikan skripsi ini yang telah mecurahkan ilmu, waktu, pemikiran, serta tiada henti memberikan nasihat dan semangat kepada peneliti.
6. Para dosen di Universitas Binaniaga Indonesia yang telah membimbing selama dalam studi di Universitas Binaniaga Indonesia.
7. Seluruh staff sekertariat Universitas Binaniaga Indonesia atas bantuan dan pelayanan selama dalam studi di Universitas Binaniaga Indonesia.
8. Keluarga peneliti tercinta
9. Seluruh rekan-rekan Mahasiswa Universitas Binaniaga Indonesia khususnya kelas B2 tahun 2019 dan teman dekat saya Npm S10219095 yang telah

mendukung baik moril dan materil dalam proses pembelajaran maupun penyusunan penelitian ini.

Semoga skripsi ini bisa bermanfaat khususnya bagi peneliti, maupun pihak-pihak yang berkepentingan.

Bogor, 19 Desember 2023

Peneliti

DAFTAR ISI

PENGESAHAN SKRIPSI	i
KATA PENGANTAR	ii
DAFTAR ISI.....	iv
DAFTAR TABEL.....	vi
DAFTAR GAMBAR	viii
DAFTAR LAMPIRAN.....	ix
BAB I PENDAHULUAN	1
A. Latar Belakang Masalah	1
B. Identifikasi Masalah.....	12
C. Batasan Masalah	13
D. Rumusan Masalah.....	14
E. Tujuan Penelitian	14
F. Manfaat Penelitian	15
G. Sistematika Penulisan	16
BAB II TINJAUAN PUSTAKA.....	17
A. Perilaku Konsumen.....	17
B. Promosi	23
C. Kualitas Produk.....	28
D. Kualitas Pelayanan.....	31
E. Penelitian Terdahulu	33
F. Kerangka Pemikiran.....	43
G. Hipotesis Penelitian	44
BAB III METODOLOGI PENELITIAN.....	48
A. Jenis Penelitian.....	48
B. Variabel dan Pengukuran	48

C.	Populasi dan Sampel	51
D.	Metode Pengumpulan Data.....	53
E.	Instrumen Penelitian	54
F.	Teknik Analisis Data.....	54
BAB IV HASIL DAN PEMBAHASAN		68
A.	Sejarah Perusahaan	68
B.	Profil Responden.....	69
C.	Uji Instrument	75
D.	Analisis Deskriptif Statistik	83
E.	Analisis Data.....	106
F.	Pembahasan.....	118
BAB V KESIMPULAN.....		124
A.	Kesimpulan	124
B.	Saran	125
DAFTAR PUSTAKA		127
LAMPIRAN		130

DAFTAR TABEL

Tabel 1 Hasil Prasurvey di Renan <i>Store</i> Cabang Bogor	5
Tabel 2 Penelitian terdahulu.....	34
Tabel 3 Operasional Variabel	49
Tabel 4 Table koefisien reliabilitas	57
Tabel 5 Tabel Interval Koefisien Korelasi	63
Tabel 6 Profil responden berdasarkan Usia	70
Tabel 7 Profil Responden Berdasarkan Jenis Kelamin.....	71
Tabel 8 Profil Responden Berdasarkan Pendidikan.....	72
Tabel 9 Profil Responden Berdasarkan Status Pekerjaan	72
Tabel 10 Profil Responden Berdasarkan Pendapatan	73
Tabel 11 Profil Responden Berdasarkan Lama Pemakaian iPhone	74
Tabel 12 Profil Responden Berdasarkan Pembelian iPhone di Renan <i>Store</i>	75
Tabel 13 Uji Validitas Vriabel Kepuasan Pelanggan (Y)	76
Tabel 14 Uji Validitas Variabel Promosi (X1).	77
Tabel 15 Uji Validitas Variabel Kualitas Produk (X2).....	78
Tabel 16 Uji Validitas Variabel Kualitas Pelayanan (X3).....	79
Tabel 17 Uji Reliabilitas variabel kepuasan pelanggan (Y).....	80
Tabel 18 Uji Reliabilitas Variabel Promosi (X1).....	81
Tabel 19 Uji Reliabilitas Variabel Kualitas Produk (X2)	81
Tabel 20 Uji Reliabilitas Variabel Kualitas Pelayanan (X3)	82
Tabel 21 Hasil Analisis Deskriptif.....	83
Tabel 22 Indeks Jawaban Responden	85
Tabel 23 Indeks Jawaban Responden Variabel Kepuasan Pelanggan (Y).....	86

Tabel 24 Indeks Jawaban Responden Variabel Promosi (X1).....	90
Tabel 25 Indeks Jawaban Responden Variabe; Kualitas Produk (X2)	94
Tabel 26 Indeks Jawaban Responden Variabel Kualitas Pelayanan (X3)	101
Tabel 27 Hasil Uji Normalitas Data.....	107
Tabel 28 Hasil Uji Multikolinieritas	108
Tabel 29 Hasil Uji Heteroskedastisitas	109
Tabel 30 Hasil Uji Linieritas Variabel Promosi.....	110
Tabel 31 Hasil Uji Linearitas Kualitas Produk	111
Tabel 32 Hasil Uji Linearitas Kualitas Pelayanan	112
Tabel 33 Hasil Analisi Korelasi Berganda.....	112
Tabel 34 Hasil Analisis Regresi Linear Berganda	113
Tabel 35 Hasil Uji t	115
Tabel 36 Hasil Uji F	117
Tabel 37 Hasil Koefisien Determinasi	118

DAFTAR GAMBAR

Gambar 1 Rata-rata penggunaan gadget di dunia	2
Gambar 2 <i>Market share</i> merek <i>Smartphone</i> di Indonesia	3
Gambar 3 Data penjualan iPhone di Renan <i>Store</i> Cabang Bogor.....	4
Gambar 4 Kerangka pemikiran	43
Gambar 5 Logo Renan <i>Store</i>	68

DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran 1 KUISIONER PENELITIAN	131
Lampiran 2 Hasil Uji Validitas dan Reliabilitas	141
Lampiran 3 Tabulasi Data Mentah.....	148
Lampiran 4 Hasil <i>Output</i> SPSS.....	172
Lampiran 5 Tabel Distribusi	177